



Asesores del comercio internacional, aduana y operaciones globales

TradeMoves LLC ayuda no sólo a que los fabricantes extranjeros exporten sus productos alimenticios y de consumo a los Estados Unidos de Norteamérica sino también a que naveguen el mercado estadounidense. *Con una experiencia de más de 15 años de asesoramiento en materia de importación y exportación, proporcionamos:*

- ◇ **Guías y recursos sobre cómo efectuar exportaciones a los Estados Unidos**
- ◇ **Ayuda en la preparación y despacho de trámites aduaneros en los EE.UU.**
- ◇ **Pericia al navegar los requisitos reglamentarios de importación de los EE.UU.**
- ◇ **Distribución y facilitación en materia de logística**

Para más información sobre cómo podemos ayudarles, hete aquí cómo ponerse en contacto con nosotros:

TradeMoves LLC

Two Wisconsin Circle
Suite 700, PMB 213
Chevy Chase, MD 20815
(+1) 240-242-8108 *teléfono / fax*
TradeMoves@TradeMoves.net
www.TradeMoves.net

QUIÉNES SOMOS








Ubicados en el corredor Baltimore-DC – en la intersección misma de las operaciones y políticas del comercio – **TradeMoves LLC** es una firma asesora internacional del comercio y de la aduana que se especializa en resolver los **problemas que surgen a través de las transacciones de importación y exportación** y en realizar **estrategias innovadoras para apoyar los objetivos del comercio internacional de nuestros clientes.**

La directora de la firma, Shawn Marie Jarosz, es Agente de la Aduana de los EE.UU. y asesora del Gobierno de los EE.UU. en materia del comercio de pequeños negociantes estadounidenses. Su experiencia en materia de negocios internacionales abarca más de 15 años, habiendo manejado asuntos globales y reglamentarios, tanto para el gobierno de los EE.UU. como para clientes extranjeros.

La compañía **TradeMoves** está idealmente situada en cuanto a su acceso a personas clave del gobierno que toman decisiones, representantes de gobiernos extranjeros, personal regulador de agencias gubernamentales y negociadores de tratados de comercio. El éxito de **TradeMoves** proviene en parte de su red internacional de asesores y expertos con acceso fácil a los datos de cualquier país, y con la capacidad de proporcionar recursos adicionales sobre la aduana, asuntos reglamentarios y problemas regionales.

SERVICIOS PARA EXPORTADORES EXTRANJEROS INTERESADOS EN EL MERCADO DE LOS EE.UU.

TradeMoves proporciona servicios al cliente de **alta calidad y eficacia en materia de costos** a compañías, asociaciones industriales, gobiernos, y organizaciones sin motivo de lucro, con respecto a problemas operacionales y de política relacionados a lo siguiente:

-  *Tarifas, impuestos y cuotas de importación*
-  *Requisitos aduaneros y de importación para el mercado estadounidense*
-  *Reglamentación de alimentos y bienes de consumo*
-  *Alternativas para el abastecimiento de insumos clave con base en tarifas preferenciales*
-  *Oportunidades de acceso a los mercados de exportación en los EE.UU.*
-  *Planeamientos estratégicos en materia de comercio e inversiones*
-  *Promoción y apoyo en materia de la política del comercio*

ÉXITOS LOGRADOS OBTENIENDO ACCESO AL MERCADO A NOMBRE DE LOS EXPORTADORES

- ◇ Hemos proporcionado pericia técnica sobre las clasificaciones y tipos de tarifas, cuotas, requisitos de importación y reglas de origen para materias primas, bienes intermedios y productos terminados.
- ◇ Hemos manejado y puesto al día una iniciativa de promoción de la exportación y un manual anual de exportación de \$150.000, con tarifas, cuotas, requisitos de importación, estándares de productos y requisitos de etiquetamiento, apoyando a los fabricantes de productos lácteos en sus iniciativas de acceso al mercado con respecto a 50 mercados de exportación prioritaria.
- ◇ Hemos ayudado al fabricante de una bebida nutritiva y farmacéutica con el desarrollo de una formulación estándar del producto para diez países del Medio Oriente y comparado los requisitos de importación y los umbrales máximos permitidos para numerosos ingredientes (incluso la guaraná, el ginseng y la cafeína).
- ◇ Hemos manejado una coalición de la industria EE.UU.-EU que logró una demora de 10 años en la implementación de un requisito de la Unión Europea el cual establecía que las indicaciones de las etiquetas fuesen escritas usando sólo el sistema métrico. Este logro ahorró a las compañías estadounidenses y europeas los costos extraordinarios del cumplimiento de ese requisito, cuyo efecto era de obligar el uso de etiquetas distintas para cada mercado.
- ◇ Hemos actuado como gerentes de comercio para asociaciones tanto de la industria de la repostería como de la industria chocolatera, con responsabilidad en el desarrollo, promoción y apoyo de las posiciones de esas industrias hacia el gobierno de los EE.UU. y gobiernos extranjeros, con respecto a barreras arancelarias y no arancelarias, como parte de las negociaciones de tratados de libre comercio, habiendo podido recomendar expectativas de comercio viables.
- ◇ Hemos preparado pedidos técnicos a las autoridades alimenticias regionales, pidiendo la reconsideración del nivel máximo de cadmio permitido en los cacahuets, para apoyar la exportación de cada vez mayores cantidades de cacahuets producidos en los EE.UU. a países del Asia de la región del Pacífico.
- ◇ Hemos publicado un estudio del flujo del comercio para ayudar a estimar el potencial de las oportunidades para los fabricantes de alimentos con cierto grado de elaboración debido a la posibilidad de tarifas reducidas mediante la Ronda de Doha con respecto a diez mercados prioritarios de exportación: Brasil, China, la Unión Europea, India, Indonesia, Japón, Malasia, Filipinas, la República de Corea y Taiwán.
- ◇ Hemos diseñado e implementado para nuestros clientes una base de datos que proporciona a equipos de logística mundial datos arancelarios globales y alternativas de abastecimiento de bajo costo para inversiones futuras y decisiones sobre importaciones.

CONSEJOS DE COMERCIO DE TRADEMOVES LLC

Un Consejo de Comercio que le AHORRARÁ DINERO: ¿Está UD usando la más ventajosa clasificación para su producto? UD quizás podrá reducir sus costos simplemente revisando las clasificaciones arancelarias de sus productos a medida que éstos se mueven en el campo internacional. Muchos fabricantes dependen de sus agentes aduaneros para clasificar sus productos, pero quizás existen clasificaciones más ventajosas con base en el nivel de elaboración o funcionalidad de su producto. Póngase en contacto con [TradeMoves LLC](#) para ver cómo le será posible reducir el peso de su tarifa.

Un Consejo de Comercio acerca del ABASTECIMIENTO: ¿Está UD al tanto de cuáles son los países desde dónde su compañía puede enviar piezas e insumos *duty-free*? La mayoría de los fabricantes pueden reducir los costos de importación con base en el país que eligen como origen de sus insumos e ingredientes. En vez de usar como mercados originarios de sus productos aquellos cuyas clasificaciones arancelarias son las más altas, tales como las que existen bajo “Relaciones de comercio normales (Normal Trade Relations)”, su compañía se beneficiaría del acceso *duty-free* para componentes, importando mediante socios de comercio preferenciales. Deje que [TradeMoves](#) le muestre maneras de bajar el costo de sus operaciones de abastecimiento.

Un Consejo de Comercio acerca del ACCESO A MERCADOS: ¿Está UD al tanto de los reglamentos acerca del etiquetamiento, los estándares de los productos y requisitos de importación para que su producto llegue a nuevos mercados? Un manual de exportación con todas las herramientas y recursos del comercio puede ser justamente lo que su compañía necesita para ayudarle a manejar su crecimiento en nuevos mercados importantes. Deje que [TradeMoves](#) sea su “tienda de una sola parada” (one-stop shop) para los reglamentos de comercio internacionales – podemos diseñarle una base de datos de comercio a medida para sus equipos de abastecimiento y logística.

Un Consejo de Comercio de exportaciones DUTY-FREE: ¿Está UD aprovechando la ventaja de las tarifas más bajas de los tratados de comercio? La clave del acceso preferencial en los tratados de libre comercio (free-trade agreements - FTAs) es de asegurarse de que se han cumplido *las reglas de origen*, constituyendo éstas los criterios necesarios para determinar, no sólo el origen nacional de un producto, sino también si el producto puede ser clasificado bajo una tarifa reducida. En un mundo en que más y más bienes se están produciendo a partir de componentes o insumos provenientes de otros países, conferir origen a un producto no es siempre una tarea fácil. Póngase en contacto con [TradeMoves](#) para aprender más acerca de *las reglas de origen preferenciales* para sus productos y para saber cómo su compañía podrá beneficiarse completamente a partir de las tarifas reducidas de los tratados de libre comercio.

Un Consejo de Comercio sobre la facilitación de trámites ADUANEROS: ¿Los códigos arancelarios de sus productos son los correctos? Si no, su compañía quizás enfrente demoras en la frontera y/o multas por no haber cumplido con los reglamentos de la aduana. [TradeMoves](#) puede revisar sus clasificaciones arancelarias para asegurar que son correctas y cumplen con los reglamentos.

Un Consejo de Comercio acerca del PLANEAMIENTO ESTRATÉGICO: ¿Saben los negociadores de tratados de comercio cuáles son las prioridades del comercio de su compañía? ¿Sus inquietudes acerca del comercio internacional son conocidas en los mercados clave de sus exportaciones? Cuando los países se sientan a la mesa para negociar un mayor acceso al mercado de cada uno, su compañía debería tener sus prioridades de exportación e inversión bien presentadas. Nosotros podemos ayudar a que su compañía posicione sus intereses frente a los negociadores, tanto estadounidenses como del comercio extranjero, con el objetivo de aumentar sus ventas internacionales. Póngase en contacto con [TradeMoves](#) para averiguar cómo nosotros podemos bogar por tarifas más reducidas y cómo podemos eliminar los obstáculos que limitan sus exportaciones.